

ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № 2026

(редакция от «20» февраля 2026 г.)

о сотрудничестве в области распространения, внедрения и поддержки программных продуктов

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Партнерская программа (Партнерское соглашение) – настоящее соглашение, включающее все приложения и правила, размещенные на Партнерском портале, регулирующие отношения между Компанией и Партнером.

Партнерский портал – веб-сайт Компании, расположенный по адресу <https://partner.intecweb.ru/>, содержащий Кабинет партнера, правила, учебные материалы и иные ресурсы для Партнеров.

Кабинет партнера – персональный защищенный раздел Партнерского портала, предназначенный для взаимодействия Сторон, оформления заказов, получения отчетов и вознаграждения.

Программные продукты (ПО INTEC) – программы для ЭВМ «Интек Сайт» и иные сопутствующие программные решения, правообладателем или официальным распространителем которых является Компания.

Конечный пользователь (Клиент) – лицо, приобретающее у Партнера права на использование Программных продуктов для предпринимательской или иной деятельности.

Новый клиент – Клиент, впервые приобретающий коммерческую лицензию на ПО INTEC.

Сертификат – электронный сертификат, предоставляющий доступ к дополнительным модулям, интеграциям или расширенным функциям на платформе INTEC.

NFR-лицензия (Not For Resale) – лицензия, предоставляемая Партнеру безвозмездно исключительно для целей обучения, тестирования, демонстрации Клиентам и внутреннего использования, без права коммерческого распространения.

Партнерский статус – уровень Партнера в Партнерской программе («Бизнес-партнер», «Сертифицированный партнер», «Золотой партнер» и др.), определяющий размер скидок, вознаграждений и набор доступных возможностей.

Компетенция – подтвержденная Компанией квалификация Партнера в выполнении специализированных задач внедрения (например, «Интеграция», «Интернет-магазин», «Корпоративный портал»).

Заявка на внедрение (лид) – информация о потенциальном Клиенте, проявившем интерес к ПО INTEC, направляемая Компанией Партнеру для дальнейшей обработки.

2. ПРЕДМЕТ И МОДЕЛИ СОТРУДНИЧЕСТВА

2.1. Настоящее Соглашение определяет условия сотрудничества Сторон, в рамках которого Партнер осуществляет деятельность по распространению, внедрению, технической поддержке и продвижению Программных продуктов Компании.

2.2. Взаимодействие Сторон может осуществляться в рамках следующих моделей:

- **Модель сублицензирования (распространения):** Партнер приобретает у Компании права на Программные продукты со скидкой и самостоятельно предоставляет (сублицензирует) эти права Конечным пользователям на основании собственных договоров. Данная модель является основной для распространения ПО INTEC.

- **Модель привлечения и удержания клиентов:** Партнер консультирует и привлекает потенциальных Клиентов к использованию облачных сервисов Компании. Лицензионные отношения возникают напрямую между Клиентом и Компанией, а Партнер получает вознаграждение (процент от платежей Клиента) за привлечение и поддержку клиентского потока. Условия данной модели определяются в Приложении №2.

2.3. Независимо от модели, Партнер действует самостоятельно, не от имени и не за счет Компании. Услуги по внедрению, доработке и сопровождению Партнер оказывает Клиентам на основании собственных договоров. Использование NFR-лицензий в коммерческих целях (передача, перепродажа, копирование за плату) строго запрещено.

3. ПРАВИЛА ПРИОБРЕТЕНИЯ И РАСПРОСТРАНЕНИЯ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ

3.1. Партнер оформляет заказ на приобретение прав для сублицензирования через Кабинет партнера. Основанием для оплаты является электронный счет, выставляемый Компанией.

3.2. Партнер обязуется распространять Программные продукты только легальным Конечным пользователям и по ценам, не ниже минимальных рекомендованных Компанией. Запрещается предоставлять лицензии бесплатно или по заведомо заниженным ценам с целью демпинга.

3.3. Партнеру предоставляются **NFR-лицензии** для внутреннего использования, изучения и демонстрации. Их использование в коммерческих проектах или передача третьим лицам запрещена.

4. МАРКЕТИНГ, БРЕНД И ЭТИКА

4.1. Партнер вправе использовать фирменное наименование, товарные знаки и логотипы Компании в рекламных материалах в соответствии с **Правилами использования бренда**, размещенными на Партнерском портале.

4.2. Партнер обязуется соблюдать **Этические нормы**, включая:

- Добросовестную конкуренцию с другими партнерами.
- Запрет на распространение негативной и недостоверной информации о Компании, ее продуктах и других партнерах.
- Запрет на недобросовестные методы привлечения клиентов (спам, автоматический сбор контактов и т.п.).

- Поддерживать положительный деловой имидж и деловую репутацию партнерской сети ООО «ИНТЕК САЙТ». Придерживаться делового тона коммуникации с партнерской сетью, Компанией и Конечными пользователями.

- Соблюдать правила использования бренда ООО «ИНТЕК САЙТ», включая товарные знаки и логотипы, а также законодательство об авторских правах.

- Предоставлять клиентам только лицензионные Программные продукты и вести разработку проектов для клиентов только на лицензионных Программных продуктах.

4.3. Компания вправе применять к Партнеру, нарушающему условия Соглашения, **меры воздействия**, включая: понижение статуса, блокировку Кабинета партнера, аннулирование NFR-лицензий или расторжение Соглашения. Полный перечень мер приведен в разделе 9 настоящего Соглашения.

5. ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ И ПЕРСОНАЛЬНЫМИ ДАННЫМИ

5.1. Стороны обязуются соблюдать законодательство о персональных данных (152-ФЗ). Каждая Сторона является самостоятельным оператором при обработке персональных данных Клиентов.

5.2. Компания может передавать Партнеру персональные данные потенциальных Клиентов (лидов) для целей их обработки. Партнер гарантирует наличие правовых оснований для обработки таких данных.

5.3. Партнер может передавать Компании данные о реализованных проектах и контактные данные Клиентов для целей регистрации сделок, подтверждения компетенций, начисления баллов и проведения опросов удовлетворенности (NPS).

6. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ И ФИНАНСОВЫЕ УСЛОВИЯ

6.1. Вознаграждение Партнера формируется из:

- **Скидки (маржи)** при покупке Программных продуктов для последующей перепродажи. Размер скидки зависит от статуса Партнера и типа продукта.
- **Агентского вознаграждения (процента)** от повторных платежей Клиентов, привлеченных по модели привлечения и удержания клиентов. Условия расчета приведены в Приложении №1.
- **Бонусных выплат** за выполнение специальных условий, участия в маркетинговых активностях и т.п., согласно правилам, опубликованным на Партнерском портале.

6.2. Детальные условия расчета, таблицы скидок и ставок вознаграждения в зависимости от статуса и типа продукта приведены в Приложениях №1

7. СРОК ДЕЙСТВИЯ, ИЗМЕНЕНИЕ И РАСТОРЖЕНИЕ

7.1. Соглашение вступает в силу с даты его подписания Партнером (акцепта оферты) и действует бессрочно.

7.2. Компания вправе в одностороннем порядке вносить изменения в Соглашение и Приложения, уведомляя Партнера путем публикации новой редакции на Партнерском портале не менее чем за 10 (десять) дней до ее вступления в силу.

7.3. Любая из Сторон вправе расторгнуть Соглашение, направив письменное уведомление за 30 (тридцать) календарных дней, за исключением случаев, предусмотренных п. 9.4.1. настоящего Соглашения.

8. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

8.1. Партнер несет полную ответственность перед Компанией и третьими лицами за свои действия по внедрению, доработке и распространению Программных продуктов.

8.2. Все споры подлежат разрешению путем переговоров. При не достижении согласия спор подлежит рассмотрению в Арбитражном суде Челябинской области.

8.3. В случае предъявления Компании любых претензий (в том числе требований и исков) со стороны Конечных пользователей, государственных и (или) муниципальных органов либо иных третьих лиц, связанных с действиями Партнера в рамках Партнерской программы, Партнер обязуется самостоятельно и за свой счет урегулировать такие претензии и в максимально возможной степени оградить Компанию от участия в их рассмотрении, включая судебное разбирательство. Если участие Компании в урегулировании указанных претензий окажется необходимым, Компания вправе потребовать от Партнера возмещения убытков, понесенных Компанией, в полном объеме, а также компенсации всех расходов, связанных с таким участием, включая расходы на представителей, затраты на ведение переговоров, иные судебные расходы. В случае предъявления к Компании судебного иска Партнер обязан вступить в дело в качестве третьего лица на стороне Компании, а также предпринять все необходимые меры для защиты интересов Компании от соответствующих претензий, в том числе предоставить все документы, необходимые для обоснования позиции Компании. Если Партнер не вступил в дело, он утрачивает право ссылаться на ненадлежащее ведение

дела Компанией при последующем предъявлении Компанией требований о возмещении убытков, понесенных в результате данного судебного спора.

8.4. В случае нарушения Партнером условий настоящего Соглашения, в том числе нарушение Этических норм, предусмотренных пунктом 5.2. настоящего Соглашения, Компания вправе применить к Партнеру одну или несколько следующих мер:

- понизить статус Партнера;
- заблокировать доступ к Кабинету партнера;
- аннулировать NFR-лицензию;
- расторгнуть настоящее Соглашение с Партнером.

8.4.1. Аннулирование NFR лицензии и расторжение Соглашения допускаются при условии предварительного уведомления Партнера. Компания направляет соответствующее уведомление не менее чем за 3 (три) рабочих дня до даты предполагаемого аннулирования или расторжения. При этом в течение срока, указанного в уведомлении, Партнер вправе устранить допущенное нарушение. В случае фактического устранения нарушений, вышеуказанные меры могут быть отменены по усмотрению Компании. Факт устранения нарушения должен быть документально подтвержден и принят Компанией. Компания вправе запросить дополнительные доказательства или провести проверку для подтверждения устранения нарушения.

9. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

9.1. Настоящее Соглашение составлено в электронном виде. Акцепт (принятие) Партнером условий Соглашения осуществляется путем проставления отметки в Кабинете партнера при регистрации либо путем подписания Заявления о присоединении с использованием усиленной квалифицированной электронной подписи (УКЭП).

9.2. Все документы, уведомления и счета считаются полученными Партнером с момента их публикации в Кабинете партнера. Партнер обязан самостоятельно отслеживать информацию в Кабинете.

9.3. Неотъемлемыми частями настоящего Соглашения являются:

* **Приложение №1:** Партнерская программа

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1
к Партнерскому соглашению
(редакция от «20» февраля 2026 г.)
о сотрудничестве в области распространения,
внедрения и поддержки программных продуктов

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- 1.1. В настоящей Партнерской программе (далее – Программа) определяются конкретные условия выполнения сторонами своих обязательств по Партнерскому соглашению:
- a) особенности функционирования Кабинета партнера;
 - b) особенности выполнения обязательств по привлечению **Партнером (Лицензиатом)** новых Клиентов;
 - c) особенности расчета и механизма выплаты Партнерского вознаграждения.
- 1.2. После регистрации **Партнера (Лицензиата)** на Интернет-сайте **Компании (Лицензиара)** <https://intecweb.ru/> формируется Партнерский аккаунт в Кабинете Партнера, тем самым **Лицензиат** обретает статус Агента **Лицензиара** и становится участником Партнерской программы **Лицензиара**, в которой последний действуют в статусе Принципала. Доступы к соответствующим разделам Кабинета Партнера будут открыты для использования. По необходимости **Лицензиат** может расширить функциональность своего Партнерского аккаунта.
- 1.3. Интернет-сайт **Лицензиара** <https://intecweb.ru/> хранит информацию о посетителе (cookies) в течение 1 месяца, что позволяет идентифицировать Потенциального клиента, как привлеченного Партнером, даже при его повторном посещении интернет-сайта **Лицензиара**. Cookies — небольшой фрагмент данных в виде файла, записываемый на компьютере Потенциального клиента при первом посещении сайтов **Лицензиара**, содержащий информацию об Партнере, привлечшем данного Потенциального клиента.
- 1.4. Регистрация в Партнерской программе дает возможность каждому Партнеру использовать для изучения рабочий интерфейс Платформы INTEC.site

2. ПОРЯДОК ПОЛЬЗОВАНИЯ ЛИЧНЫМ КАБИНЕТОМ ПАРТНЕРА

- 2.1. **Партнер** создает свой Партнерский аккаунт на странице регистрации https://partner.intecweb.ru/registration/?IS_PARTNER=1. **Партнер** должен указать свои контактные данные и задать пароль для своего будущего Партнерского аккаунта. В дальнейшем пароль возможно изменить в Личном кабинете Партнера.
- 2.2. Партнерская программа включает две формы получения **Партнером** причитающегося Партнерского вознаграждения в форме денежной выплаты на продажи услуг и Партнерскую скидку в форме скидки на программное обеспечение **Лицензиара**.
- 2.3. Партнерское вознаграждение начисляется автоматически после оплаты Клиентами услуг за использование Программного обеспечения **Лицензиара** согласно условиям расчета Партнерского вознаграждения, указанным в п.3 настоящего Приложения.

2.4. Суммы Партнерского вознаграждения автоматически зачисляются на баланс **Партнера** в его личном кабинете в момент оплаты конечным Клиентом (момент поступления денежных средств на расчетный счет Лицензиара) дополнительных услуг Лицензиара. Зачисленными на баланс средствами Лицензиат может распоряжаться на свое усмотрение:

- **Партнер** имеет право получить денежные средства, зачисленные на баланс в соответствии с регламентом и процедурами настоящего Партнерского соглашения, на свой расчетный счет в установленные настоящим Партнерском соглашении сроки. В момент оплаты **Лицензиаром** денежных средств Партнерского вознаграждения на расчетный счет Лицензиата, сумма баланса Лицензиата в личном кабинете Партнера уменьшается на сумму данного платежа.
- **Партнер** имеет право использовать средства, зачисленные на баланс, для оплаты программного обеспечения и услуг **Лицензиара** по счетам конечных пользователей с учетом Партнерской скидки.
- **Партнер** имеет право использовать средства, зачисленные на баланс, для оплаты программного обеспечения и услуг **Лицензиара** для собственных нужд.

2.5. Для своевременного перечисления Партнерского вознаграждения **Партнеру** необходимо подписать Акт приема-передачи оказанных услуг в двух экземплярах и отправить на подпись по два экземпляра Акта приема-передачи оказанных услуг на почтовый адрес Компании: sale@intecweb.ru.

2.6. **Партнер** имеет возможность на свое усмотрение получить вознаграждение в виде партнерской скидки. Размер Лицензионного вознаграждения Партнера за передачу прав в соответствии с Договором рассчитывается в соответствии с настоящим приложением. Вознаграждение рассчитывается в зависимости от партнерского статуса Лицензиата: INTEC Junior, INTEC Business partner, INTEC Certified partner, INTEC Gold partner. Требования для получения определенного статуса описаны в Партнерской программе INTEC в сети Интернет по адресу <https://partner.intecweb.ru/>, которая является неотъемлемой частью настоящего Соглашения. Для того, чтобы получить выгоду в виде партнерской скидки **Партнер** должен произвести оплату по счету конечного пользователя от своего лица (от лица Агента) со своего баланса используя для этого Кабинет партнера.

3. ПОРЯДОК РАСЧЕТА И ВЫПЛАТЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

3.1 **Партнер** получает Партнерское вознаграждение, размер которого определяется в зависимости вида программного обеспечения и типа услуг Лицензиара, действующего Агентского процента или величины партнерской скидки, суммы оплаты конечным пользователем.

Размер партнерского вознаграждения по каждому типу программного обеспечения и типу услуг для каждого статуса партнерской программы приведен в таблице:

Статус	Статус 1С Битрикс	Скидка Битрикс	1С	Базовая скидка INTEC
Junior	Нет	Нет		30%
Business partner	Бизнес партнер	40%		52%
Certified partner	Сертифицированный партнер	45%		56%
Gold partner	Золотой партнер	50%		60%

3.2 При расчете Партнерского вознаграждения не учитываются денежные средства, которые были возвращены на баланс конечного клиента (при переходе на другой тарифный план или прекращения по инициативе конечного пользователя действующих услуг), и использованы (денежные средства баланса) конечным пользователем повторно за оплату другого программного обеспечения или услуг **Лицензиара**.